Bouw je eigen Odoo-consultancybedrijf

Met het bewezen systeem van een wereldwijde top-3 Odoo-partner

DE OPPORTUNITEIT

Exclusieve franchisemogelijkheden beschikbaar in geselecteerde regio's

Odoo groeit razendsnel in Europa. Kmo's vervangen verouderde ERP-systemen,
en **de markt heeft nood aan sterke lokale partners.**

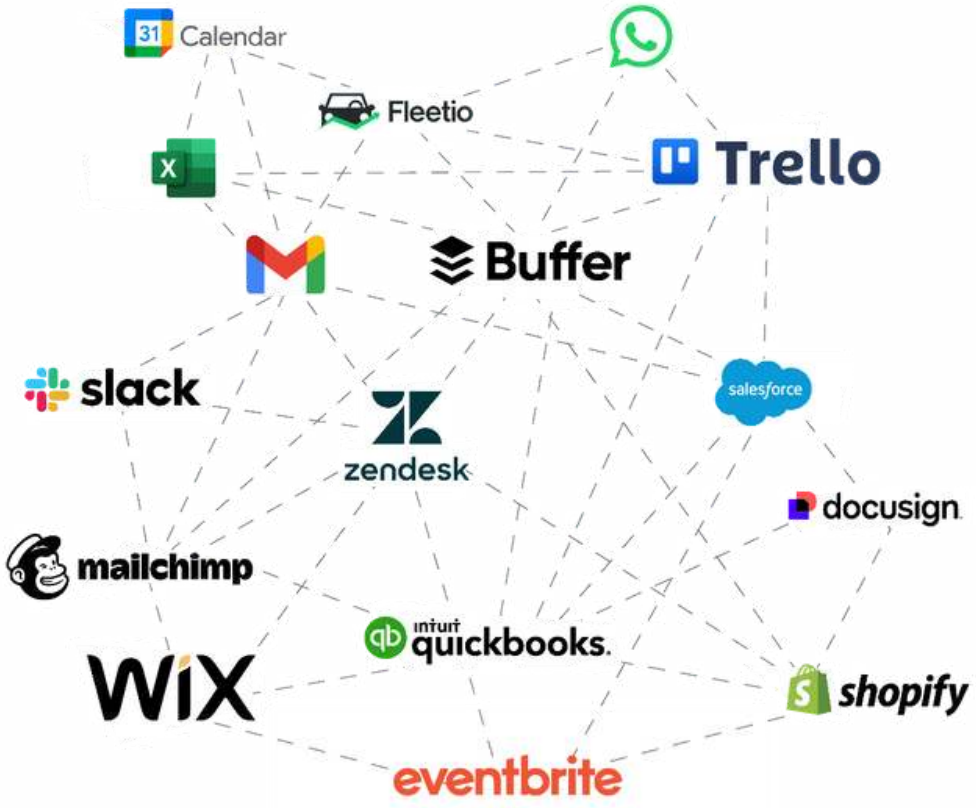
Wij geven ondernemers een bewezen playbook om in hun stad een consultingbureau van 7 cijfers uit te bouwen.

WELK PROBLEEM LOST ODOO OP?

- De meeste bedrijven runnen hun business nog steeds met spreadsheets, te dure ERP-systemen of een versnipperd landschap aan tools.
- Odoo vervangt alles.

WAT IS ODOO?

From stand-alone software



To an All-in-one solution



odoo

WAAROM NU: DE HYPERGROEI VAN ODOO

Belangrijkste punten

67 %
jaarlijkse groei

15 Millions+
wereldwijde gebruikers

175+
landen

26 000+
Standaardapplicaties

Belangrijkste inzichten

- Massale adoptie bij kmo’s
- Grote kloof tussen ERP-vraag en gekwalificeerde partners
- Perfect moment voor vroege franchisenemers

EEN APP VOOR ELKE BEHOEFTE

Stimuleer je verkoop



SALES PoS CRM

Rationaliseer je operationele processen



PRODUCTION PURCHASE INVENTORY

Beheer je financiën



INVOICING ACCOUNTING EXPENSES

Integreer je diensten



TIMESHEET PROJECT HELPDESK

Bouw je marketing verder uit



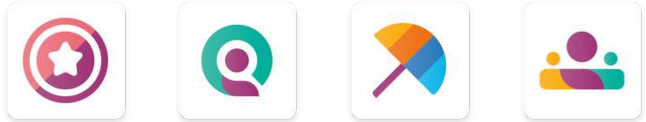
EMAIL MARKETING MARKETING AUTOMATION SOCIAL MARKETING

Bouw je droom website



eCOMMERCE WEBSITE eLEARNING EVENTS

Optimaliseer je human resources



REFERRAL RECRUITMENT TIME OFF EMPLOYEE

OVER NALIOS

Gold Partner

2020
Lanceringjaar

5
Landen

+55
Werknemers

+12 years
Odoo ervaring

+350
Geïmplementeerde projecten

+5000
Tevreden gebruikers

WAAROM NALIOS BESTAAT

“Als voormalige Odoo-medewerkers richtten we Nalios op vanuit de overtuiging dat ERP-consultancy eenvoudig, snel en menselijk moet zijn. Vandaag, na honderden succesvolle implementaties in Europa en Amerika, breiden we ons model uit via ondernemers die echte consultingbedrijven willen opbouwen.”



Benjamin & Christophe



Nils & Camille

WAAROM EEN FRANCHISEMODEL

- De markt is te groot om enkel via een corporate uitbreiding te groeien
- Lokale aanwezigheid wint in B2B-consultancy
- Franchising geeft ondernemers slagkracht
- Je krijgt onze knowhow terwijl je je eigen agency uitbouwt
- Perfecte match met het Odoo-systeem

OUR NALIOS-FRANCHISEMODEL

Het versterken van de groei van jouw consultingbureau

Jij runt je consultingbureau..
Wij geven jou:

- Playbooks
- Trainingen
- Systemen
- Ondersteuning om snel te schalen

WAT JE KRIJGT ALS FRANCHISENEMER

- Exclusief territorium
- Volledig salesplaybook & ondersteuning
- Delivery-playbook
- Wekelijkse coaching
- Toegang tot de Nalios deliveryteams
- Bewezen offertemplates
- Marketingondersteuning
- Opzet van het Odoo-platform
- Ondersteuning bij rekrutering
- Continue training
- Een lanceringsprogramma voor je eerste 90 dagen

EEN DAG UIT HET LEVEN VAN EEN NALIOS-FRANCHISENEMER

Wat jij doet:

- Business development
- Klantmeetings
- Projectopvolging
- Rekrutering (later)

What Nalios does :

- Salesondersteuning
- Ondersteuning bij delivery
- Geavanceerde consultancy
- Training
- Technische expertise
- Backoffice-structuur

Jij focust op groei. Wij nemen de complexiteit op ons.

TERRITORIUMSTRUCTUUR



No overlap. No competition.
Your territory = your business.

HOE JE GELD VERDIENT

Marges

Typisch 55%–60% brutomarge

- Odoo-implementatieprojecten (€15k–€200k+)
- Maandelijkse support
- Managed services
- Odoo-commissies
- Lokale trainingen & audits
- Projectuitbreidingen

FINANCIEEL MODEL

Een realistisch traject om een consultingbureau van zeven cijfers uit te bouwen.

	Jaar 1 (Deeltijdse delivery + uitbestede support)	Jaar 2 (Eerste aanwervingen)	Jaar 3
Omzet	€250k–€400k	€500k–€750k	€750k–€1M+
Team	-	1-2 consultants	2-5 consultants
Nettomarge	20–30%	25–35%	25–40%

WAAR WE NAAR ZOEKEN

- Ervaring in B2B-consultancy of SaaS/ERP
- Sterke communicatieve en commerciële vaardigheden
- Ondernemende mindset
- Ambitie om een lokale agency van €1M+ uit te bouwen
- Financieel stabiel (€50k–€80k beschikbaar)
- Coachbaar en gemotiveerd
- Sterke lokale verbondenheid met de regio

ONZE IDEALE EERSTE STEDEN (BESCHIKBAARHEID PER TERRITORIUM)

Beperkte early slots — First comes, first served.

SUCCESPAD – 12-MAANDEN LANCERINGSPLAN

Launch

Administratieve gesprekken + contractondertekening

Maand 1–2

Training, territoriumlancering, eerste meetings.

Maand 3-4

Eerste voorstellen, ondersteunde salescalls.

Maand 5-6

Eerste project binnengehaald + support start

Maand 6-12

Pipeline opbouwen, recurrente omzet uitbreiden, eerste aanwervingen.

SUPPORTSYSTEEM

- Salescoaching
- Ondersteuning bij discovery calls
- Delivery-ondersteuning door Nalios Europa
- Wekelijkse franchise-coachingcall
- Ondersteuning bij aanwerving
- Tools en templates
- Nalios Exchange
- Community van franchisenemers
- Marketingmiddelen

TOEGANG TOT ONZE COMMUNITY

Bij Nalios werken we als één team om onze klanten een uitstekende service te bieden.

Ons doel is om een community van franchisenemers
uit te bouwen
die zowel lokaal als internationaal oplossingen kan aanbieden voor onze klanten.

Als een franchise manager, Je krijgt toegang tot de Community Group waar je essentiële informatie kan uitwisselen, goede plannen kan delen en ook kan samenwerken met andere franchisenemers.

NALIOS EXCHANGE

Het platform voor resource-deling dat je nodig hebt voor je projecten

Lenen

- Tijdelijke ondersteuning nodig of hulp voor een specifiek project?
- Krijg toegang tot gecertificeerde resources om de hoogste servicekwaliteit te garanderen.
- Nalios Exchange: leen eenvoudig de resources die je nodig hebt.
- Ideaal voor een eerste implementatieproject of om een piek in activiteit op te vangen.

Delen

- Optimaliseer je talenten en verhoog je omzet.
- Nalios Exchange: stel je consultants beschikbaar voor andere franchisenemers.
- Versterk je vaardigheden en bouw mee aan onze community.
- Genereer extra inkomsten terwijl je bijdraagt aan het succes van het netwerk.

GLOBALE MARKETING

Wij nemen alle merkcommunicatie in jouw regio voor onze rekening.

- Social media
- Gerichte advertentiecampagnes
- Google Ads
- Case studies
- Showcase-website
- Specifieke “Sectoren”-pagina’s

Jij blijft de lokale marketingexpert (organisatie van events, netwerking, enz.).

WAT KLANTEN OVER ONS ZEGGEN

"Een van de sterktes van XLG en Nalios is dat ze zichzelf voortdurend in vraag stellen en ernaar streven zo dicht mogelijk bij de Odoo-standaard te blijven, zodat we mee kunnen evolueren in de toekomst. Daardoor konden we sterke processen opzetten waarbij Odoo perfect werkt: van offertes tot facturatie, en zelfs de boekhouding binnen hetzelfde ERP-systeem."
Laurence Colot • IIT Project Manager bij XLG&CO SA

"Als grote speler in de energiesector koos Groupe Atlantic voor Odoo om zijn processen te digitaliseren: van sales tot facturatie, inclusief projectbeheer, abonnementen en dienst-na-verkoop. Dankzij op maat gemaakte Odoo-applicaties optimaliseert het bedrijf vandaag zijn werking en verhoogt het de efficiëntie van zijn teams."
Edith Vanden Eynde • Directeur Processen en Projecten rond Commerciële Efficiëntie bij Groupe Atlantic

"Toegankelijke data is voor ons een echte gamechanger geweest: het vergemakkelijkt de communicatie, standaardiseert informatie en heeft ons veel efficiënter gemaakt. Vroeger verloren we veel tijd aan het ingeven en opnieuw ingeven van gegevens. Vandaag kunnen we ons focussen op de echte toegevoegde waarde van elke persoon. Alles is zichtbaar, er zijn geen grijze zones meer."
Thibault Colon • CEO van Colona

WAT FRANCHISENEMERS OVER ONS ZEGGEN



Toen Camille en ik het Nalios-kantoor in Leuven opstartten, hielp onze ervaring bij Odoo ons om snel te integreren. Het opstartproces was transparant en sloot perfect aan bij onze ambities, en dankzij de reputatie en marketingtools van Nalios hadden we meteen zichtbaarheid in de Vlaamse markt.
In het dagelijkse werk geniet ik van sterke ondersteuning, met resources en begeleiding die me helpen om snel beslissingen te nemen, terwijl ik volledige ondernemersvrijheid behoud. Die balans tussen support en autonomie maakt dit avontuur bijzonder waardevol.
Nils Van Oosten • Directeur Nalios Leuven



Gevestigd in de Franse West-Indië koos ik Odoo als het ERP van de toekomst voor onze regio's. Tijdens mijn zoektocht naar een betrouwbare partner voor een groot project ontdekte ik Nalios en was ik meteen overtuigd door hun franchisemodel en klantgerichte aanpak. Hun expertise en engagement om elke klant centraal te stellen, bevestigden mijn keuze.
Vandaag ondersteunen we bedrijven in Guadeloupe, Martinique en Frans-Guyana met oplossingen op maat, gedragen door het Nalios-netwerk en zijn bewezen methodologie.
Carl Reynal • Directeur Nalios Antilles-Guyane



Wat ons overtuigde om bij Nalios aan te sluiten, was ons sterke vertrouwen in Odoo en de mindset van de groep: kwaliteit, engagement en een hands-on mentaliteit. De ondersteuning bij de opstart was uitstekend, en al snel kozen we ervoor om onze autonomie uit te bouwen — een cruciale sterkte van elk sterk netwerk. Vandaag runnen we het kantoor dynamisch, met focus op sales, projectdelivery en events, steeds gedreven om vooruitgang te boeken via rigoureus en collectief werk.
Jean-Baptiste Paquentin • Directeur Nalios Geneva

DE INVESTERING

Bij het openen van een franchise is een investering nodig. Maar wanneer het werk van bij het begin goed wordt aangepakt, is het rendement op die investering aanzienlijk en bijzonder de moeite waard. Dit zijn de elementen waarmee we rekening houden:

30.000€
Instapvergoeding

10% omzet
Royalty's

2%
Marketingfonds

WAAROM AANSLUITEN BIJ ONS FRANCHISEPROGRAMMA

Wat Nalios anders maakt

- Wereldwijd top-3 Odoo-partner
- Snelst groeiende partner
- Sterke ondersteuning & bewezen playbooks
- Delivery-ondersteuning vanaf dag 1
- Sterke branding & Europese expertise

Waarom je bij ons moet aansluiten

- Prioritaire territoria
- Versterkte coaching
- Directe toegang tot de founders
- Sterkere langetermijnpositionering
- Mogelijkheid om het systeem mee vorm te geven
- First-mover-voordeel in jouw stad

Hoe kan je je aanmelden?

Toon een eenvoudig stappenplan in 3 stappen:

1. Boek een introductiegesprek
2. Maak kennis met het Nalios-team
3. Territoriumselectie & goedkeuring

➤ Boek vandaag nog je discovery call