Créez votre propre entreprise de conseil Odoo

Avec le système éprouvé d'un partenaire Odoo classé parmi les trois meilleurs au monde

L'OPPORTUNITÉ

Opportunités de franchise exclusive disponibles dans des régions bien définies

Odoo connaît un succès fulgurant à travers le monde. Les PME remplacent leurs ERP obsolètes et le marché a besoin de partenaires locaux solides.

Nous fournissons aux entrepreneurs un guide éprouvé pour créer une agence de conseil à sept chiffres dans leur ville.

QUEL PROBLÈME ODOO RÉSOUT



- La plupart des entreprises gèrent encore leurs activités à l'aide de tableurs, d'ERP hors de prix ou d'outils fragmentés.
- Odoo remplace tout cela.

QU'EST CE QUE ODOO ?

D'un logiciel à usage unique



À une solution tout-en-un



odoo

POURQUOI MAINTENANT : LA CROISSANCE FULGURANTE D'ODOO

Chiffres clés

67 %
croissance annuelle

15 Millions+
utilisateurs à travers le monde

175+
pays

26 000
applications en standard

Eléments clés

- Adoption massive parmi les PME
- Écart considérable entre la demande en ERP et les partenaires qualifiés
- Moment idéal pour les premiers franchisés

UN APP POUR CHAQUE BESOIN

Boostez vos ventes



SALES PoS CRM

Rationnalisez vos opérations



PRODUCTION PURCHASE INVENTORY

Gérez vos finances



INVOICING ACCOUNTING EXPENSES

Intégrez vos services



TIMESHEET PROJECT HELPDESK

Etendez votre marketing



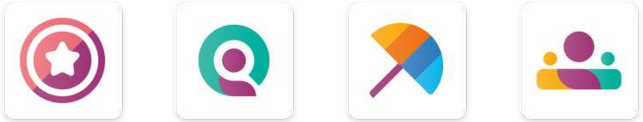
EMAIL MARKETING MARKETING AUTOMATION SOCIAL MARKETING

Construisez le site web idéal



eCOMMERCE WEBSITE eLEARNING EVENTS

Optimisez vos ressources humaines



REFERRAL RECRUITMENT TIME OFF EMPLOYEE

A PROPOS DE NALIOS

Gold Partner

2020
Année de lancement

5
pays

+60
Employés

+12 ans
Odoo experience

+350
Projets implémentés

+5000
utilisateurs satisfaits

POURQUOI NALIOS EXISTE

« En tant qu'anciens employés d'Odoo, nous avons créé Nalios parce que nous étions convaincus que le conseil en ERP devait être simple, rapide et humain. Aujourd'hui, après des centaines de mises en œuvre réussies en Europe et en Amérique, nous développons notre modèle, par l'intermédiaire d'entrepreneurs qui souhaitent créer de véritables entreprises de conseil. »



Benjamin & Christophe

POURQUOI UN MODÈLE DE FRANCHISE

- Le marché est trop vaste pour se développer seul.
- La présence locale est un atout dans le domaine du conseil B2B.
- La franchise donne plus de moyens aux entrepreneurs.
- Vous bénéficiez de notre savoir-faire tout en créant votre propre agence.
- Parfaitement adapté au système Odoo.

NOTRE MODÈLE DE FRANCHISE NALIOS

Stimuler la croissance de votre agence de conseil

Vous dirigez votre agence de conseil.
Nous vous offrons :

- Guides pratiques
- Formations
- Systèmes et procédures
- Assistance pour une expansion rapide

CE QUE VOUS RECEVEZ EN TANT QUE FRANCHISÉS

- Territoire exclusif
- Guide complet des ventes et assistance
- Guide de livraison
- Coaching hebdomadaire
- Accès aux équipes de livraison Nalios
- Modèles de propositions éprouvés
- Assistance marketing
- Configuration de la plateforme Odoo
- Assistance au recrutement
- Formation continue
- Programme de lancement pour vos 90 premiers jours

UNE JOURNÉE DANS LA VIE D'UN FRANCHISÉ NALIOS

Ce que vous faites

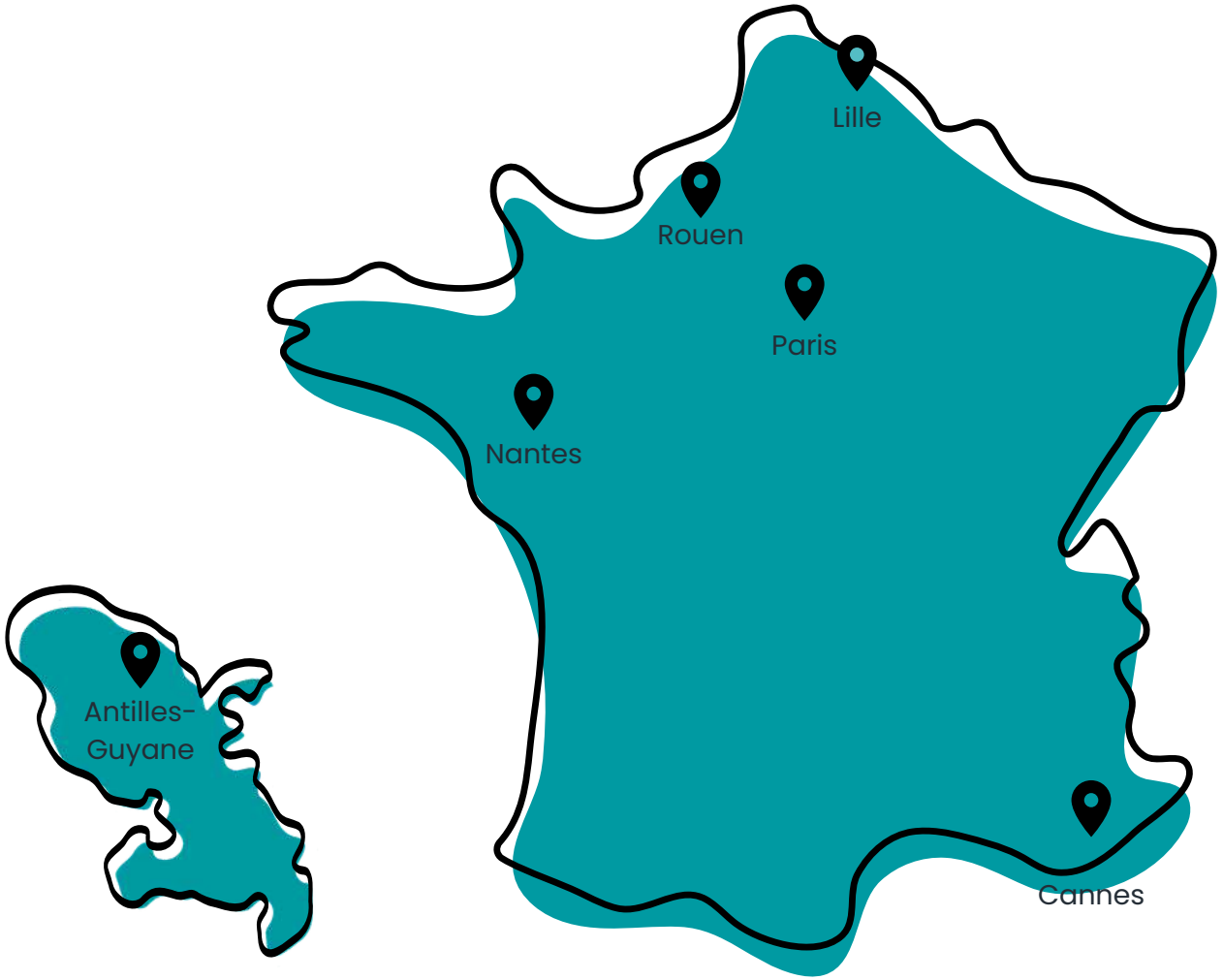
- Développement commercial
- Réunions avec les clients
- Supervision de projets
- Recrutement (ultérieurement)

Ce que Nalios fait

- Assistance commerciale
- Assistance à l'implémentation
- Conseil avancé
- Formation
- Expertise technique
- Structure administrative

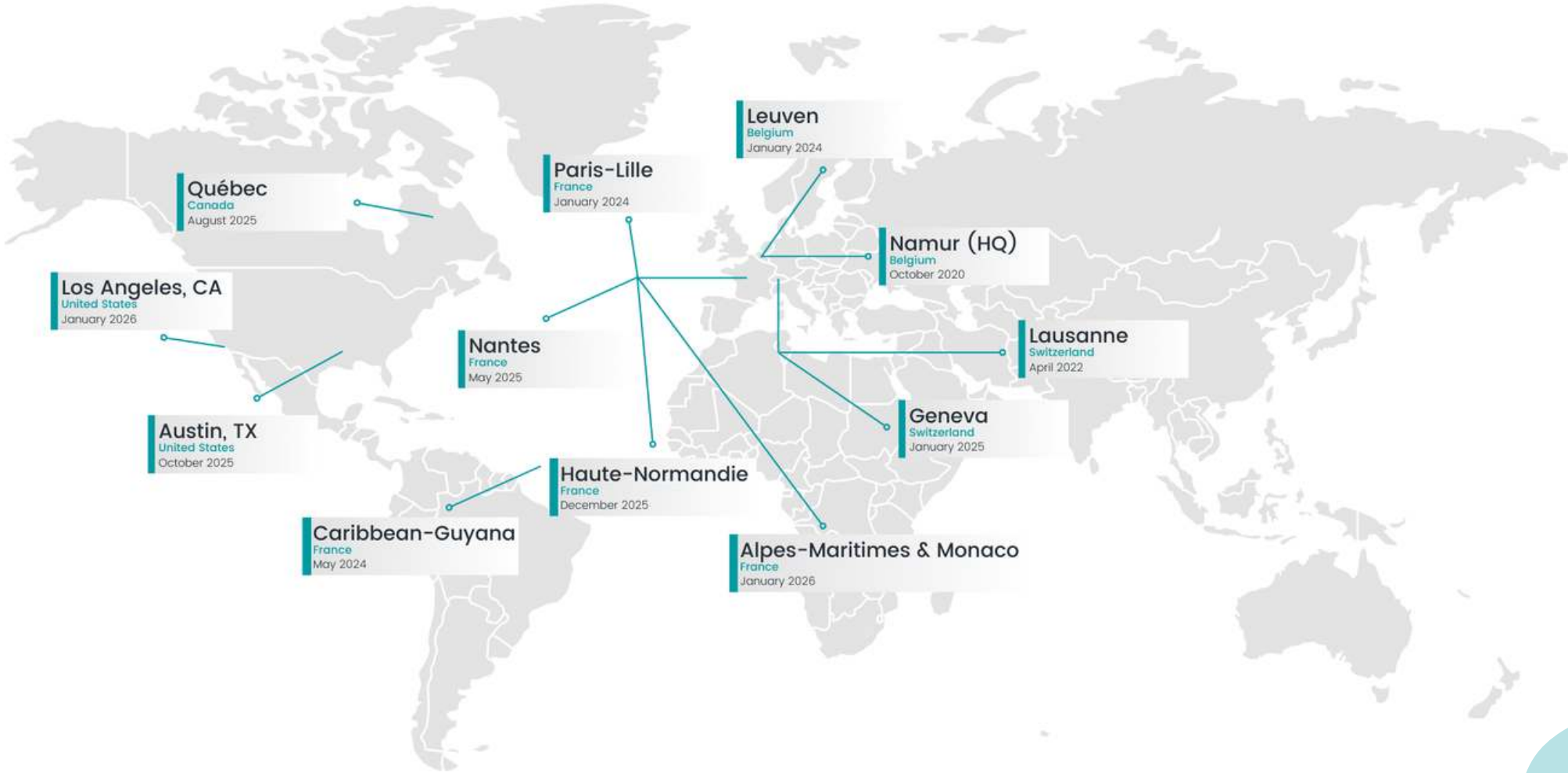
Vous vous concentrez sur la croissance. Nous gérons la complexité.

STRUCTURE DU TERRITOIRE



Pas de chevauchement. Pas de concurrence.
Votre territoire = votre activité.

STRUCTURE DU TERRITOIRE



Pas de chevauchement. Pas de concurrence.
Votre territoire = votre activité.

COMMENT VOUS GAGNEZ DE L'ARGENT

Marges

Marge brute typique de 55 % à 60 %

- Projets de mise en œuvre Odoo (15 000 € à 200 000 €+)
- Assistance mensuelle
- Services gérés
- Commissions Odoo
- Formations et audits locaux
- Extensions de projet

MODÈLE FINANCIER

Une voie réaliste pour créer une agence de conseil à sept chiffres.

	Année 1 (Prestation à temps partiel + Assistance externalisée)	Année 2 (Premières embauches)	Année 3
Revenus	€250k–€400k	€500k–€750k	€750k–€1M+
Equipe	-	1-2 consultants	2-5 consultants

LE PROFIL QUE NOUS CHERCHONS

- Expérience en conseil B2B ou SaaS/ERP
- Solides compétences en communication et en vente
- Esprit entrepreneurial
- Envie de créer une agence locale à +1 million d’euros
- Stabilité financière (disponibilité de 50 000 à 80 000 euros)
- Capacité à être coaché et motivation
- Basé dans ou à proximité d'une grande ville

PLAN DE LANCEMENT SUR 12 MOIS

Lancement

Discussions administratives + signature du contrat

Mois 1-2

Formation, lancement sur le territoire, premières réunions.

Mois 3-4

Premières propositions, appels commerciaux soutenus.

Mois 5-6

Premier projet clôturé + début du support.

Mois 6-12

Construire un pipeline, augmenter les revenus récurrents, premières embauches.

SYSTÈME DE SUPPORT

- Sales coaching
- Assistance pour les appels de découverte
- Aide à l'implémentation par Nalios Europe
- Appel hebdomadaire de coaching pour les franchisés
- Support au recrutement
- Outils and templates
- Nalios Exchange
- Communauté de franchisés
- Ressources marketing

ACCÈS À NOTRE COMMUNAUTÉ

Chez Nalios, nous travaillons en équipe pour offrir un excellent service à nos clients.

Notre objectif est de former une communauté de franchisés capables d'apporter des solutions à la fois locales et globales à nos clients.

En tant que responsable de franchise, vous aurez accès au groupe communautaire, ce qui vous permettra d'échanger des informations essentielles, de bons plans, mais aussi de travailler en collaboration avec d'autres franchisés.

NALIOS EXCHANGE

La plateforme de partage de ressources dont vous avez besoin pour vos projets

Emprunt

- Besoin d'un soutien temporaire ou pour un projet spécifique ?
- Accédez à des ressources certifiées pour garantir la meilleure qualité de service.
- Nalios Exchange : empruntez facilement les ressources dont vous avez besoin.
- Idéal pour un projet de mise en œuvre initial ou pour gérer un pic d'activité.

Echange

- Optimisez vos talents et augmentez votre chiffre d'affaires.
- Nalios Exchange : mettez vos consultants à la disposition d'autres franchisés.
- Améliorez vos compétences et renforcez notre communauté.
- Générez des revenus tout en contribuant au succès du réseau.

MARKETING GLOBAL

Nous nous occupons de toute la communication de marque dans votre région.

- Réseaux sociaux
- Campagnes publicitaires ciblées
- Google Ads
- Etudes de cas
- Site vitrine
- Pages « Secteurs » dédiées

Vous restez les maîtres du marketing local (organisation d'événements, réseautage, etc.)

CE QUE NOS CLIENTS PENSENT DE NOUS

Je pense que l'une des forces de XLG et Nalios réside dans leur capacité à se remettre constamment en question, en s'efforçant de rester aussi proches que possible de la norme Odoo afin de pouvoir évoluer au fil du temps. Cela nous a permis de mettre en place des processus très efficaces, avec un fonctionnement optimal d'Odoo, depuis les devis jusqu'à la facturation, en passant par la comptabilité, qui sera intégrée au même ERP. Rédigez ici un devis pour l'un de vos clients. Les devis sont un excellent moyen de renforcer la confiance dans vos produits ou services.

Laurence Colot • Chef de projet informatique chez XLG&CO SA

Acteur majeur du secteur de l'énergie, le Groupe Atlantic a choisi Odoo pour numériser ses processus, de la vente à la facturation, en passant par la gestion de projets, les abonnements et les services après-vente. Grâce à des applications Odoo personnalisées, l'entreprise optimise désormais ses opérations et améliore l'efficacité de ses équipes.

Edith Vanden Eynde • Directrice des processus et des projets d'efficacité commerciale chez Groupe Atlantic

L'accessibilité des données a changé la donne pour nous : elle facilite la communication, standardise les informations et nous a permis de devenir beaucoup plus efficaces. Auparavant, nous passions beaucoup de temps à encoder/réencoder des données. Aujourd'hui, nous nous concentrons davantage sur la valeur ajoutée réelle de chaque personne. Tout est visible, il n'y a plus de zones d'ombre.

Thibault Colon • PDG de Colona

CE QUE NOS FRANCHISÉS DISENT DE NOUS



Lorsque Camille et moi avons lancé l'agence Nalios à Louvain, notre expérience chez Odoo nous a aidés à nous intégrer rapidement. Le processus d'ouverture était transparent et en phase avec nos ambitions, et la réputation et les outils marketing de Nalios nous ont immédiatement donné une visibilité sur le marché flamand.
Au quotidien, je bénéficie d'un soutien solide, avec des ressources et des conseils qui m'aident à prendre des décisions rapides tout en conservant une totale liberté entrepreneuriale. Cet équilibre entre soutien et autonomie rend toute cette aventure vraiment enrichissante.
Nils Van Oosten • Directeur Nalios Louvain



Basé dans les Antilles françaises, j'ai choisi Odoo comme ERP du futur pour nos territoires. Alors que je cherchais un partenaire fiable pour un projet d'envergure, j'ai découvert Nalios et j'ai été immédiatement convaincu par leur modèle de franchise et leur approche centrée sur le client. Leur expertise et leur engagement à faire de chaque client une priorité ont confirmé ma décision. Aujourd'hui, nous accompagnons les entreprises de Guadeloupe, Martinique et Guyane française avec des solutions sur mesure, soutenues par le réseau Nalios et sa méthodologie éprouvée.
Carl Reynal • Directeur Nalios Antilles-Guyane



Ce qui nous a convaincus de rejoindre Nalios, c'est notre grande confiance en Odoo et dans l'état d'esprit du groupe : qualité, engagement et attitude pratique. Le soutien au lancement a été excellent, et nous avons rapidement choisi de développer notre autonomie, un atout essentiel pour tout réseau solide. Aujourd'hui, nous gérons l'agence de manière dynamique dans les domaines de la vente, de la réalisation de projets et de l'événementiel, en cherchant toujours à faire avancer les choses grâce à un travail rigoureux et collectif.
Jean-Baptiste Paquentin • Directeur Nalios Genève

POURQUOI REJOINDRE NOTRE PROGRAMME DE FRANCHISE

Ce qui rend Nalios différent

- Top 3 des partenaires Odoo dans le monde
- Partenaire à la croissance la plus rapide
- Assistance et guide complet
- Assistance à la livraison dès le premier jour
- Image de marque forte et expertise européenne

Pourquoi nous rejoindre

- Territoires prioritaires
- Coaching amélioré
- Accès direct au fondateur
- Meilleur positionnement à long terme
- Capacité à influencer le système
- Avantage du premier arrivé dans votre ville

Comment postuler ?

Présentez un processus simple en trois étapes :

1. Réservez un appel de présentation
2. Rencontrez l'équipe Nalios
3. Sélection du territoire et approbation

➤ Réservez votre appel découverte dès aujourd'hui