

# Créez votre propre entreprise de conseil Odoo

**Avec le système éprouvé d'un partenaire Odoo classé parmi  
les trois meilleurs au monde**

# L'OPPORTUNITÉ

---

## **Opportunités de franchise exclusive disponibles dans des régions bien définies**

Odoo connaît un succès fulgurant à travers le monde. Les PME remplacent leurs ERP obsolètes **et le marché a besoin de partenaires locaux solides.**

Nous fournissons aux entrepreneurs un guide éprouvé pour créer une agence de conseil à sept chiffres dans leur ville.

# QUEL PROBLÈME ODOO RÉSOUT

---



- La plupart des entreprises gèrent encore leurs activités à l'aide de tableurs, d'ERP hors de prix ou d'outils fragmentés.
- Odoo remplace tout cela.

# QU'EST CE QUE ODOO ?

D'un logiciel à usage unique



À une solution tout-en-un



odoo



## Chiffres clés

**67 %**  
croissance  
annuelle

**15 Millions+**  
utilisateurs à  
travers le monde

**175+**  
pays

**26 000**  
applications en  
standard

## Éléments clés

- Adoption massive parmi les PME
- Écart considérable entre la demande en ERP et les partenaires qualifiés
- Moment idéal pour les premiers franchisés

# UN APP POUR CHAQUE BESOIN

Boostez vos ventes



SALES

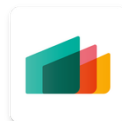


PoS

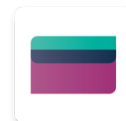


CRM

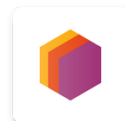
Rationalisez vos opérations



PRODUCTION



PURCHASE



INVENTORY

Gérez vos finances



INVOICING

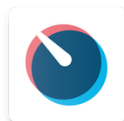


ACCOUNTING



EXPENSES

Intégrez vos services



TIMESHEET



PROJECT



HELPDESK

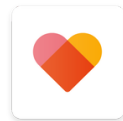
Etendez votre marketing



EMAIL  
MARKETING

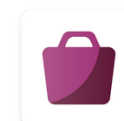


MARKETING  
AUTOMATION



SOCIAL  
MARKETING

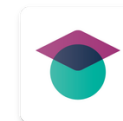
Construisez le site web idéal



eCOMMERCE



WEBSITE

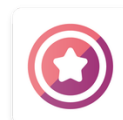


eLEARNING

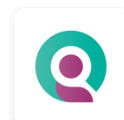


EVENTS

Optimisez vos ressources humaines



REFERRAL



RECRUITMENT



TIME OFF



EMPLOYEE

# A PROPOS DE NALIOS



Gold Partner

**2020**  
Année de lancement



**5**  
pays

**+60**  
Employés

**+12 ans**  
Odoo experience

**+350**  
Projets implémentés

**+5000**  
utilisateurs satisfaits

# POURQUOI NALIOS EXISTE

*« En tant qu'anciens employés d'Odoo, nous avons créé Nalios parce que nous étions convaincus que le conseil en ERP devait être simple, rapide et humain. Aujourd'hui, après des centaines de mises en œuvre réussies en Europe et en Amérique, nous développons notre modèle, par l'intermédiaire d'entrepreneurs qui souhaitent créer de véritables entreprises de conseil. »*



Benjamin & Christophe

# POURQUOI UN MODÈLE DE FRANCHISE

---

- Le marché est trop vaste pour se développer seul.
- La présence locale est un atout dans le domaine du conseil B2B.
- La franchise donne plus de moyens aux entrepreneurs.
- Vous bénéficiez de notre savoir-faire tout en créant votre propre agence.
- Parfaitement adapté au système Odoo.

# NOTRE MODÈLE DE FRANCHISE NALIOS

---

**Stimuler la croissance de votre agence de conseil**

**Vous dirigez votre agence de conseil.**

**Nous vous offrons :**

- Guides pratiques
- Formations
- Systèmes et procédures
- Assistance pour une expansion rapide

# CE QUE VOUS RECEVEZ EN TANT QUE FRANCHISÉS

- Territoire exclusif
- Guide complet des ventes et assistance
- Guide de livraison
- Coaching hebdomadaire
- Accès aux équipes de livraison
- Modèles de propositions éprouvés
- Assistance marketing
- Configuration de la plateforme Odoo
- Assistance au recrutement
- Formation continue
- Programme de lancement pour vos 90 premiers jours

Nalios

# UNE JOURNÉE DANS LA VIE D'UN FRANCHISÉ NALIOS

## Ce que vous faites

- Développement commercial
- Réunions avec les clients
- Supervision de projets
- Recrutement (ultérieurement)

## Ce que Nalios fait

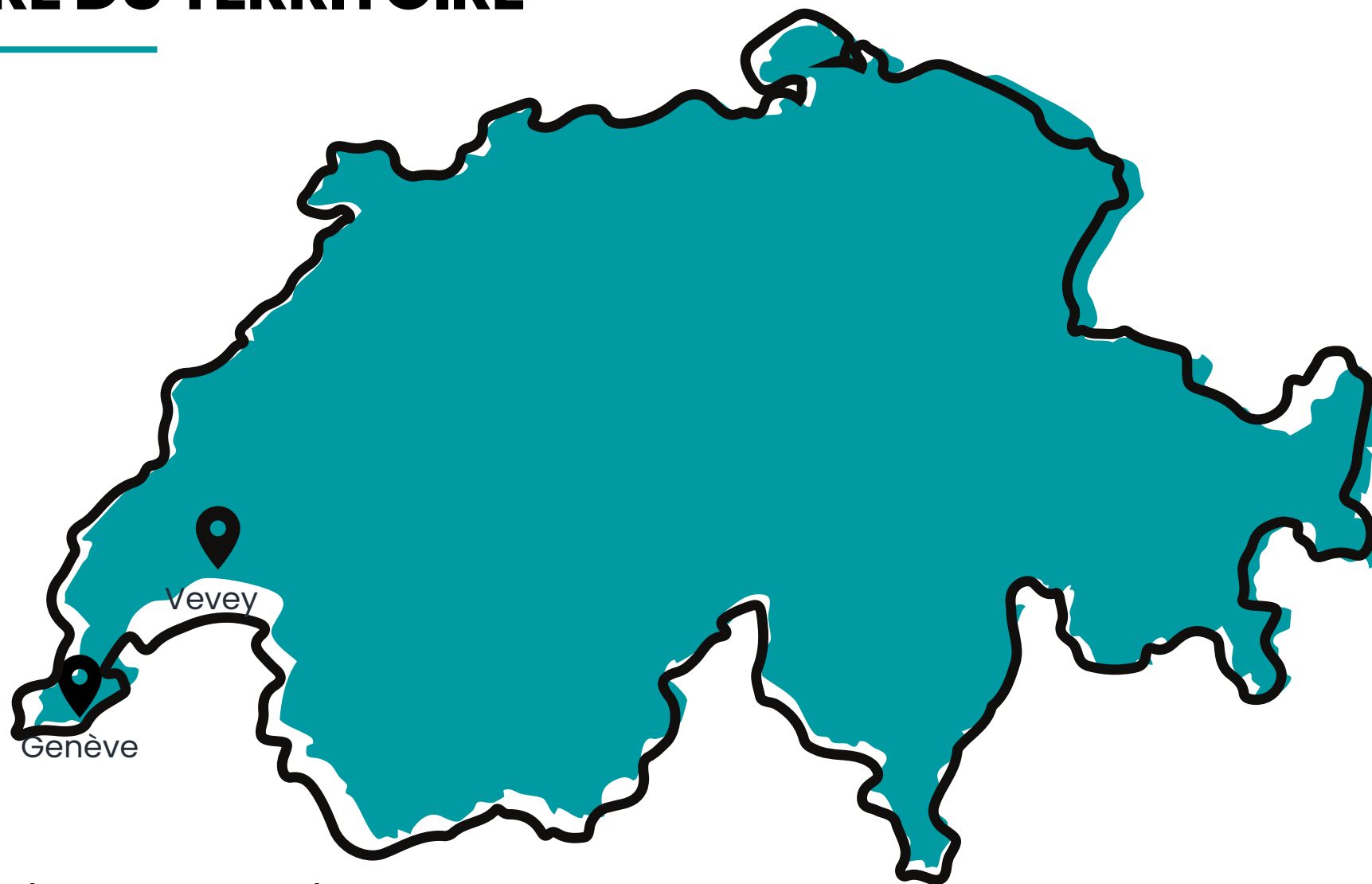
- Assistance commerciale
- Assistance à l'implémentation
- Conseil avancé
- Formation
- Expertise technique
- Structure administrative

**Vous vous concentrez sur la croissance. Nous gérons la complexité.**

# NOS AGENCES



# STRUCTURE DU TERRITOIRE



Pas de chevauchement. Pas de concurrence.  
Votre territoire = votre activité.

# COMMENT VOUS GAGNEZ DE L'ARGENT

---

## Marges

**Marge brute typique de 55 % à 60 %**

- Projets de mise en œuvre  
Odoo (15 000 CHF à 200 000 CHF+)
- Assistance mensuelle  
Services gérés
- Commissions Odoo
- Formations et audits locaux
- Extensions de projet

**Une voie réaliste pour créer une agence de conseil à sept chiffres.**

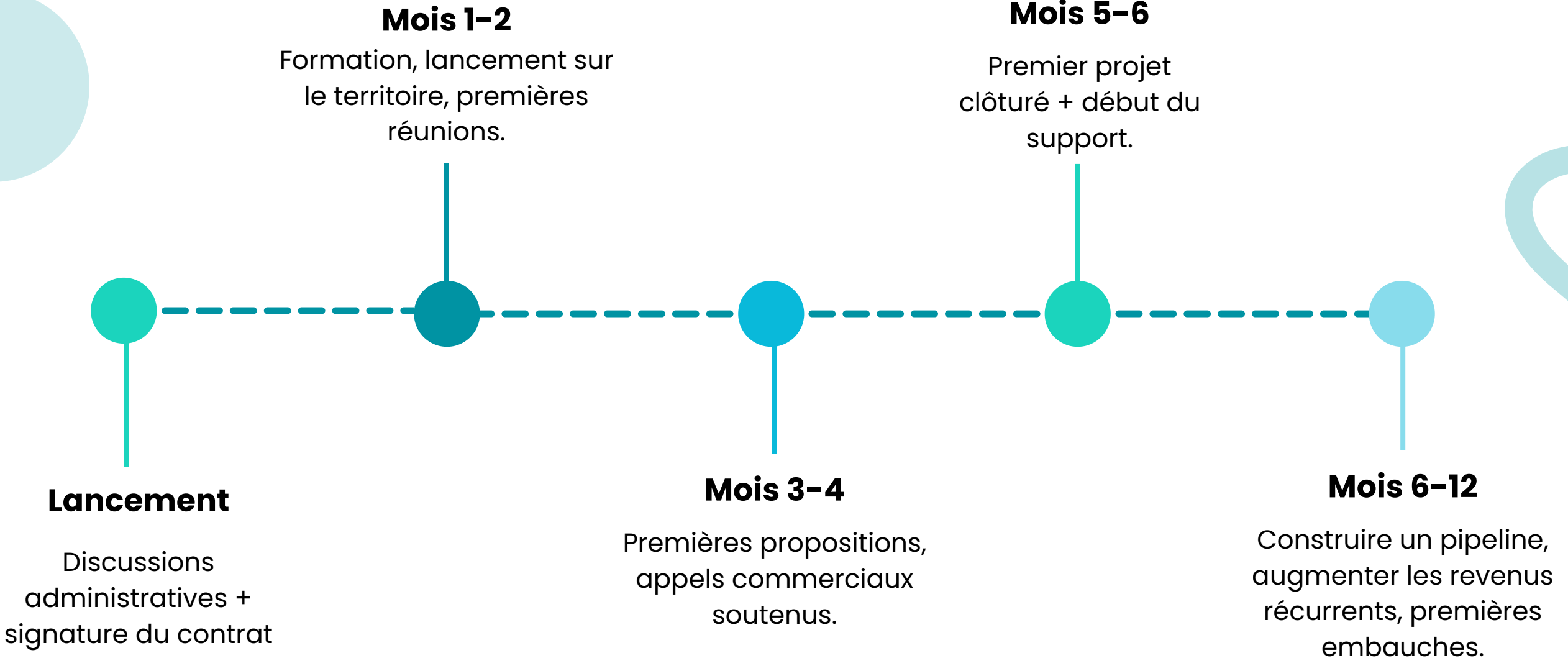
	Année 1 (Prestation à temps partiel + Assistance externalisée)	Année 2 (Premières embauches)	Année 3
Revenus	250k CHF – 400k CHF	500k CHF – 750k CHF	750k CHF – 1M+ CHF
Equipe	-	1-2 consultants	2-5 consultants

# LE PROFIL QUE NOUS CHERCHONS

---

- Expérience en conseil B2B ou SaaS/ERP
- Solides compétences en communication et en vente
- Esprit entrepreneurial
- Envie de créer une agence locale à +1 million CHF
- Stabilité financière (disponibilité de 50 000 à 80 000 CHF)
- Capacité à être coaché et motivation
- Basé dans ou à proximité d'une grande ville

# PLAN DE LANCEMENT SUR 12 MOIS



# SYSTÈME DE SUPPORT

---



Sales coaching



Outils and templates



Assistance pour les appels de découverte



Nalios Exchange



Aide à l'implémentation par Nalios Europe



Communauté de franchisés



Appel hebdomadaire de coaching pour les franchisés



Ressources marketing



Support au recrutement

# ACCÈS À NOTRE COMMUNAUTÉ

---

Chez Nalios, nous travaillons en équipe pour offrir un **excellent service** à nos clients.

Notre objectif est de former une **communauté de franchisés** capables d'apporter des solutions à la fois locales et globales à nos clients.

En tant que responsable de franchise, vous aurez accès au groupe communautaire, ce qui vous permettra d'**échanger des informations essentielles**, de bons plans, mais aussi de travailler en **collaboration avec d'autres franchisés**.

# NALIOS EXCHANGE

---

La plateforme de [partage de ressources](#) dont vous avez besoin pour vos projets

## Emprunt

- Besoin d'un soutien temporaire ou pour un projet spécifique ?
- Accédez à des ressources certifiées pour garantir la meilleure qualité de service.
- Nalios Exchange : empruntez facilement les ressources dont vous avez besoin.
- Idéal pour un projet de mise en œuvre initial ou pour gérer un pic d'activité.

## Echange

- Optimisez vos talents et augmentez votre chiffre d'affaires.
- Nalios Exchange : mettez vos consultants à la disposition d'autres franchisés.
- Améliorez vos compétences et renforcez notre communauté.
- Générez des revenus tout en contribuant au succès du réseau.

# MARKETING GLOBAL

---

Nous nous occupons de toute la **communication de marque** dans votre région.



Réseaux sociaux



Campagnes  
publicitaires ciblées



Google Ads



Etudes de cas



Site vitrine



Pages « Secteurs » dédiées

Vous restez les maîtres du marketing local (organisation d'événements, réseautage, etc.)

# CE QUE NOS CLIENTS PENSENT DE NOUS



*Je pense que l'une des forces de XLG et Nalios réside dans leur capacité à se remettre constamment en question, en s'efforçant de rester aussi proches que possible de la norme Odoo afin de pouvoir évoluer au fil du temps. Cela nous a permis de mettre en place des processus très efficaces, avec un fonctionnement optimal d'Odoo, depuis les devis jusqu'à la facturation, en passant par la comptabilité, qui sera intégrée au même ERP. Rédigez ici un devis pour l'un de vos clients. Les devis sont un excellent moyen de renforcer la confiance dans vos produits ou services.*

**Laurence Colot • Chef de projet informatique chez XLG&CO SA**



*Acteur majeur du secteur de l'énergie, le Groupe Atlantic a choisi Odoo pour numériser ses processus, de la vente à la facturation, en passant par la gestion de projets, les abonnements et les services après-vente. Grâce à des applications Odoo personnalisées, l'entreprise optimise désormais ses opérations et améliore l'efficacité de ses équipes.*

**Edith Vanden Eynde • Directrice des processus et des projets d'efficacité commerciale chez Groupe Atlantic**



*L'accessibilité des données a changé la donne pour nous : elle facilite la communication, standardise les informations et nous a permis de devenir beaucoup plus efficaces. Auparavant, nous passions beaucoup de temps à encoder/réencoder des données. Aujourd'hui, nous nous concentrons davantage sur la valeur ajoutée réelle de chaque personne. Tout est visible, il n'y a plus de zones d'ombre.*

**Thibault Colon • PDG de Colona**

# CE QUE NOS FRANCHISÉS DISENT DE NOUS



*Lorsque Camille et moi avons lancé l'agence Nalios à Louvain, notre expérience chez Odoo nous a aidés à nous intégrer rapidement. Le processus d'ouverture était transparent et en phase avec nos ambitions, et la réputation et les outils marketing de Nalios nous ont immédiatement donné une visibilité sur le marché flamand.*

*Au quotidien, je bénéficie d'un soutien solide, avec des ressources et des conseils qui m'aident à prendre des décisions rapides tout en conservant une totale liberté entrepreneuriale. Cet équilibre entre soutien et autonomie rend toute cette aventure vraiment enrichissante.*

**Nils Van Oosten • Directeur Nalios Louvain**



*Basé dans les Antilles françaises, j'ai choisi Odoo comme ERP du futur pour nos territoires. Alors que je cherchais un partenaire fiable pour un projet d'envergure, j'ai découvert Nalios et j'ai été immédiatement convaincu par leur modèle de franchise et leur approche centrée sur le client. Leur expertise et leur engagement à faire de chaque client une priorité ont confirmé ma décision. Aujourd'hui, nous accompagnons les entreprises de Guadeloupe, Martinique et Guyane française avec des solutions sur mesure, soutenues par le réseau Nalios et sa méthodologie éprouvée.*

**Carl Reynal • Directeur Nalios Antilles-Guyane**



*Ce qui nous a convaincus de rejoindre Nalios, c'est notre grande confiance en Odoo et dans l'état d'esprit du groupe : qualité, engagement et attitude pratique. Le soutien au lancement a été excellent, et nous avons rapidement choisi de développer notre autonomie, un atout essentiel pour tout réseau solide. Aujourd'hui, nous gérons l'agence de manière dynamique dans les domaines de la vente, de la réalisation de projets et de l'événementiel, en cherchant toujours à faire avancer les choses grâce à un travail rigoureux et collectif.*

**Jean-Baptiste Paquentin • Directeur Nalios Genève**

## Ce qui rend Nalios différent

- Top 3 des partenaires Odoo dans le monde
- Partenaire à la croissance la plus rapide
- Assistance et guide complet
- Assistance à la livraison dès le premier jour
- Image de marque forte et expertise européenne

## Pourquoi nous rejoindre

- Territoires prioritaires
- Coaching amélioré
- Accès direct au fondateur
- Meilleur positionnement à long terme
- Capacité à influencer le système
- Avantage du premier arrivé dans votre ville

# Comment postuler ?

## Présentez un processus simple en trois étapes :

1. Réservez un appel de présentation
2. Rencontrez l'équipe NaliOS
3. Sélection du territoire et approbation

- Réservez votre appel découverte dès aujourd'hui

